

MÉTIERS

MÉTIERS DES DOMAINES D'EXCELLENCE
(DOMEX)



ATTACHÉS COMMERCIAUX

L'INSERTION POST-FORMATION



QUELLES SONT LES PERSPECTIVES D'INSERTION POST-FORMATION **POUR LES SORTANTS**
DE FORMATION INITIALE VISANT CE MÉTIER ?

TAUX EN EMPLOI À 6 MOIS APRÈS LA SORTIE DE FORMATION (EN %)

		Taux en emploi par voie de formation (en %)	
Niveau du diplôme	Libellé du diplôme	Apprentissage	Voie scolaire pro
5	BTS commerce international à référentiel commun européen	nd	57
	BTS management commercial opérationnel	77	68
	BTS négociation et digitalisation de la relation client	65	64
	BTS technico-commercial spécialité textiles industriels	68	67
	BTSA technico-commercial	72	-
	Certificat de spécialisation responsable technico-commercial : agrofournitures	nd	-
	Certificat de spécialisation responsable technico-commercial en agro-équipements	-	-
	Chargé(e) de clientèle	-	-
	DUT techniques de commercialisation	58	-
	DUT techniques de commercialisation orientation commercialisation des systèmes, solutions et services industriels	-	-
	Titre RNCP technicien supérieur des instituts de forces de vente	76	-
	Titre professionnel négociateur(trice) technico-commercial(e)	nd	-
	Total toutes formations		38

Note : pour une certification, "nd" signifie que le taux en emploi est non disponible du fait d'effectifs insuffisants et "-" que la certification n'existe pas pour la voie de formation.
Des libellés de diplôme peuvent être identiques dans le tableau ci-dessus, il s'agit en fait de diplômes renouvelés et de diplômes remplacés